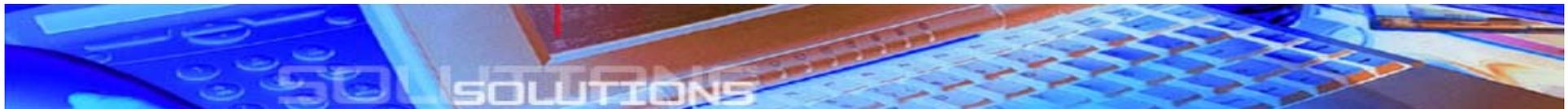


Präsentation der Funktionen Realtime Partnership

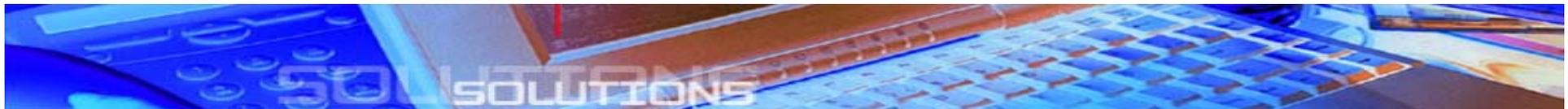
Das Projekt zur Optimierung des Partner-Managements
im indirekten Channel beispielhaft dargestellt an der
Umsetzung bei Sun Microsystems



Wissen Sie, wie Sie an den Honig kommen?



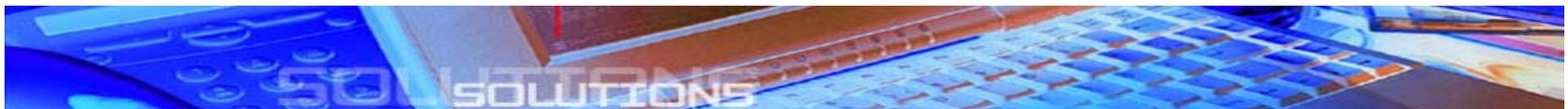
... nur andere für
sich arbeiten lassen
ist meist nicht
genug!



Werden Sie dem täglichen Chaos im Partner-Management Herr!



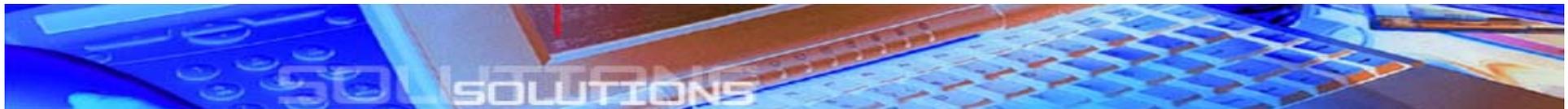
- Wie unterstützen Sie Ihren indirekten Vertrieb optimal?
- Welche Mitarbeiter im Sales und PreSales unterstützen die Sunshine AG bei der Akquise im Projekt SPEED bei der DaimlerChrysler AG?
- Wie ist der aktuelle Status des Projekts?
- Welchen Partnerstatus hat die Sunshine AG?
- Wie wirken sich Qualifizierungsmaßnahmen auf den Partnerumsatz aus?



Ziel der Lösung

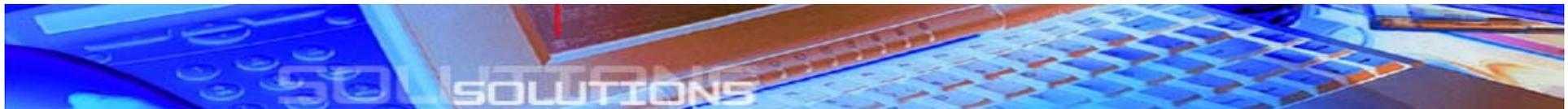
Optimierung des indirekten Vertriebs

- mehr Umsatz
- höherer Profit
- zufriedenerer Mitarbeiter
- zufriedenerer Partner



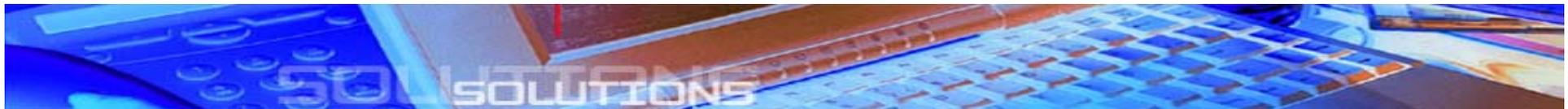
Unterstützte Prozesse I

- Transparenz des indirekten Channels
- Vertragsmanagement
- Kapazitätsplanung der Sales und PreSales Ressourcen
- Forecasting des indirekten Vertriebs
- Joint Marketing
- Partner Solution Pool
- Certification Manager
- Lead Generator



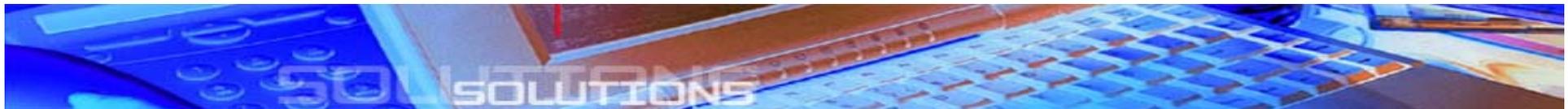
Unterstützte Prozesse II

- Transparenz des Endkunden und der dortigen Ansprechpartner
- Stärken- /Schwächen-Analyse
- Verbesserung des Teamings
- Gemeinsame unternehmensübergreifende Arbeit am Akquise-Erfolg



Übersicht Funktionen

- Partner View
- Contract Management
- Partner Support
- Certification Manager
- Skill Report
- Lead Generator
- Joint Marketing
- Partner Solution Pool



Partner View



Realisierung mit Portal-Server-Technologie. Personalisierbare Oberflächen

Zentrale Sicht auf den Partner und alle Aktivitäten des Partners. Verzweigung per Click in die Einzelfunktionen

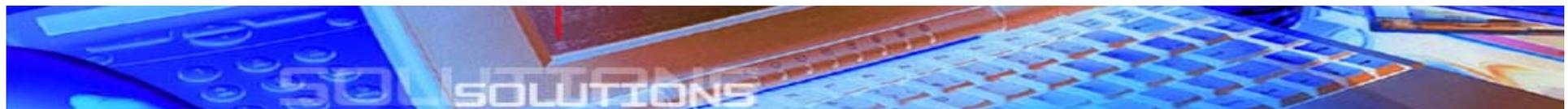
Anzahl PreSales Support Anträge

Partner Solution Pool

Status der vertraglichen Situation

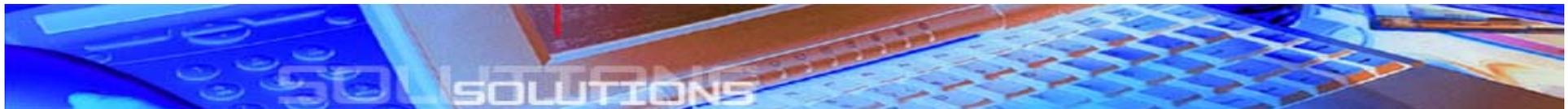
Status der Zertifizierung

Status der gemeinsamer Marketing-Aktivitäten



Partner View

- Zentrale Sicht auf einen Partner
- Übersicht auf den Status der Partnerschaft
- Verzweigung in die Einzelfunktion
- Selektionsmöglichkeit nach Skills, Endkunden, Ansprechpartnern beim Endkunden, Vertragsstatus, Zertifizierung, Soll-/Ist-Abweichung



Partner Contract Management

Partner anlegen Kunden anlegen Suchen/ändern Reporting

Partnername: Partner Nummer Ansprechpartner Name: Vorname
889556-12-2002

Adresse Hauptsitz Straße PLZ Ort E-Mail Telephone Fax

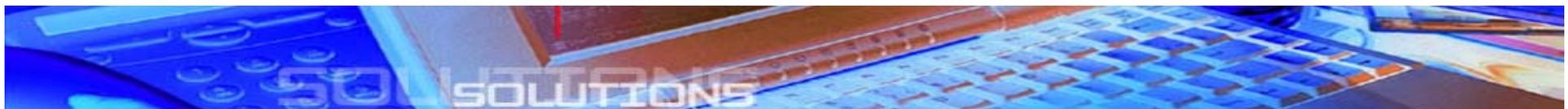
Vertragsart: Vertragsstatus: Vertragsbeginn: Laufzeit der Vertrags: Kündigungsfrist:

Kündigungsbedingungen: gültige Preisliste: Rabatte: A B C D F G
●

Kommentar:

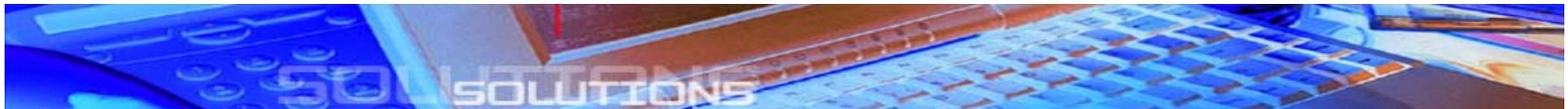
speichern zurücksetzen

Gibt Antwort auf die Frage: welchen Vertragsstaus hat der Partner aktuell?



Contract Management

- Detaillierte Sicht auf den Vertragsstatus eines Partner
- Aktuelle Rabattierung
- Laufzeit des Vertrags
- Selektion nach einzelnen Kriterien



Partner Support: wer macht was?

Sun Microsystems PartnerAssist V2.0 - Netscape

Location: http://admiral.tvs.de:81/partnerassist/htdocs/

Feedback Logout Home Substitute Hel

Partner Projects Admin

Show requests | Search/modify requests | Submit request | Show requests CDP

Display request

SR	SE	SE	Request number	Request date	Partner	PQI	Customer	Days	Vol.	EU	Beginn plan	Beginn project	Team	
●			20020327-15-34199	27.03.2002	TVS System GmbH	1,11	der Pipst	10.0	10.0		03.04.2002	03.04.2002	Muster, Peter	🔍 📄 📅 📧
●			20020327-36-33292	27.03.2002	Test GmbH	0.00	Mr Prosser	10.0	50.0		03.04.2002	03.04.2002	Meister, Paul	🔍 📄 📅 📧
●			20020327-87-32813	27.03.2002	TVS System GmbH	0.00	Mr Prosser	10.0	50.0		03.04.2002	03.04.2002	Muster, Peter	🔍 📄 📅 📧
●			20020327-1-32635	27.03.2002	Test GmbH	0.00	Mr Prosser	10.0	50.0		03.04.2002	03.04.2002	Meister, Paul	🔍 📄 📅 📧
●			20020327-64-32567	27.03.2002	TVS System GmbH	0.00	Mr Prosser	10.0	50.0		03.04.2002	03.04.2002	Muster, Peter	🔍 📄 📅 📧
●			20020327-77-32443	27.03.2002	Test GmbH	0.00	Mr Prosser	10.0	50.0		03.04.2002	03.04.2002	Meister, Paul	🔍 📄 📅 📧
●			20020327-97-32292	27.03.2002	TVS System GmbH	0.00	Mr Prosser	10.0	50.0		03.04.2002	03.04.2002	Muster, Peter	🔍 📄 📅 📧
●			20020327-35-31628	27.03.2002	Test GmbH	0.00	Mr Prosser	10.0	50.0		03.04.2002	03.04.2002	Meister, Paul	🔍 📄 📅 📧
●			20020327-41-31497	27.03.2002	TVS System GmbH	0.00	der Pipst	10.0			03.04.2002	03.04.2002	Muster, Peter	🔍 📄 📅 📧
●			20020327-75-29165	27.03.2002	Test GmbH	0.00	Don't Panic	10.0	500.0		03.04.2002	03.04.2002	Meister, Paul	🔍 📄 📅 📧
●			20020327-56-26040	27.03.2002	TVS System GmbH	0.00	Athur Dent	30.0	40.0		03.09.2002	03.09.2002	Muster, Peter	🔍 📄 📅 📧
●			20020327-68-25868	27.03.2002	Test GmbH	0.00	Ford Perfect	5.0	30.0		03.04.2002	03.04.2002	Meister, Paul	🔍 📄 📅 📧
●			20020327-63-25471	27.03.2002	TVS System GmbH	1.25	der Pipst	60.0	90.0		03.05.2002	03.05.2002	Muster, Peter	🔍 📄 📅 📧
●			20020327-53-24729	27.03.2002	Test GmbH	1.25	Read Logs	50.0	50.0		03.04.2002	03.04.2002	Meister, Paul	🔍 📄 📅 📧
●			20020327-23-24695	27.03.2002	TVS System GmbH	1.25	Read Logs	50.0	50.0		03.04.2002	03.04.2002	Muster, Peter	🔍 📄 📅 📧
●			20020327-43-24683	27.03.2002	Test GmbH	1.25	Read Logs	50.0	50.0		03.04.2002	03.04.2002	Meister, Paul	🔍 📄 📅 📧
●	●	●	20020327-15-35576	27.03.2002	TVS System GmbH	1.11	Der Pipst	10.0			03.04.2002	03.04.2002	Muster, Peter	🔍 📄 📅 📧
●	●	●	20020327-22-29377	27.03.2002	Test GmbH	0.00	white rabbit	10.0	60.0		03.04.2002	03.04.2002	Meister, Paul	🔍 📄 📅 📧
●	●	●	20020327-2-35788	27.03.2002	TVS System GmbH	1.11	Der Pipst	10.0			03.04.2002	03.04.2002	Meister, Paul	🔍 📄 📅 📧
●	●	●	20020327-39-36942	27.03.2002	Test GmbH	1.11	Der Pipst	10.0			03.04.2002	03.04.2002	Meister, Paul	🔍 📄 📅 📧
●	●	●	20020327-80-34569	27.03.2002	TVS System GmbH	1.11	Der Pipst	10.0			03.04.2002	03.04.2002	Meister, Paul	🔍 📄 📅 📧

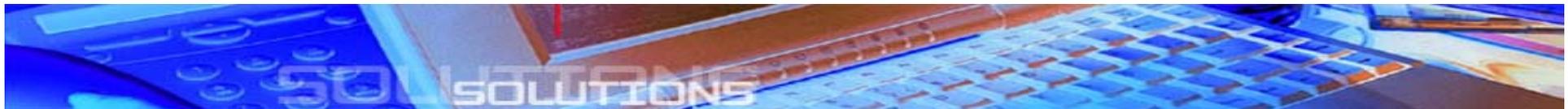
Eskalations-Verfahren

Dispatchen an beteiligte Kollegen aus den Bereichen Sales/SE Mgr/SE



Partner Support

- Detaillierte Sicht auf den Vertragsstatus eines Partners
- Aktuelle Rabattierung
- Laufzeit des Vertrags
- Selektion nach einzelnen Kriterien
- Integration in Abwesendheits-Management möglich (derzeit nicht Bestandteil des Partner Managers)



Partner Certification

Sun Microsystems PartnerAssist - Netscape

PartnerAssist

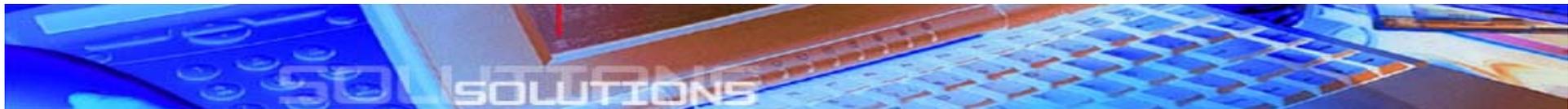
Certification

Qualifikation	Mitarbeiter
Vertriebsbeauftragter / Marketeer	0
System Engineer / Consultant	5
Certified according new standards	0
Direct Reseller - DR	0
Indirect Reseller - Adiva / DNS	0
Workgroup Product Training, Test Prometric 310-801	0
Solaris System Admin I (SA-238), Test Prometric 310-011	5
Solaris System Admin II (SA-288), Test Prometric 310-012	5
Certification Sales	0
Certification SE's	0
Enterprise product training, test Prometric 310-802	1
Solaris Network Admin (SA-388), Test Prometric 310-043	0
Volume manager (ES-310), no test	0
Volume mng with Disk Suite (ES-220), no test	0
Securing Network Env. (ES-300), no test	1
Solaris Ultra Enterprise System Maint (SM-240), no test	0
Solaris- and Windows NT-Networkintegration (IN-310), no test	0
Summe Sales ENT	0
Summe SE's ENT	1
E10K sales Seminar (SCC-001)	0
T300 Storage Sales Seminar (SCC-005)	1
E10K admin (ES400)	0
Future Storage class	1
Summe Sales DC	0
Summe SE's DC	1
Contract Begin	0
Certification Status	1
Certification Dead	0

Firma TVS Gmbh (Storage Datacenter)

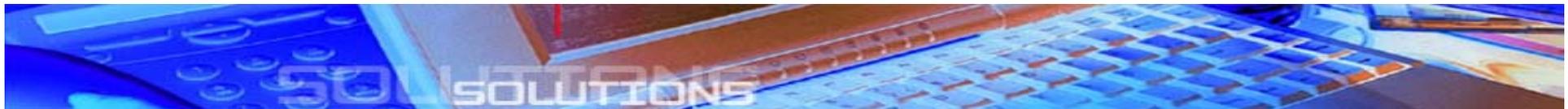
System Eng.
 Muster, Peter
 Muster, Peter
 Muster, Peter
 Muster, Peter
 Muster, Peter
 Muster, Peter
 Muster, Peter

Welche Qualifikation haben die Mitarbeiter des Partners?



Partner Certification

- Überblick über den Zertifizierungs-Status eines Partners
- Verwaltung aller Partner-Mitarbeiter-Qualifikationen
- manuelle Zuweisung der Mitarbeiter zu neuem Partner möglich
- Möglicher Aufbau einer weltweiten Qualifizierungs-Datenbank



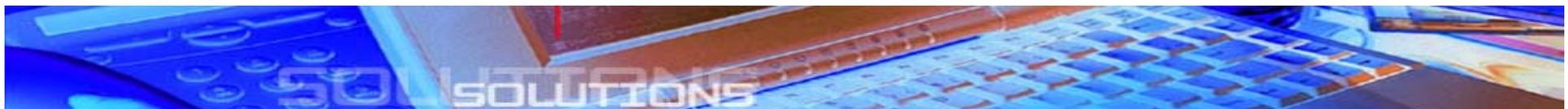
Skill Report

The screenshot shows a Netscape browser window displaying the Sun Microsystems PartnerAssist V2.0 interface. The page title is "Sun Microsystems PartnerAssist V2.0 - Netscape". The address bar shows the URL "http://admiral.tvs.de:81/partnerassist/htdocs/". The page content includes a navigation menu with "Partner", "Projects", and "Admin" tabs. Below the navigation, there is a "top 10 Skills" report. The report is a table with three columns: "Position", "Skill", "Number of requests", and "Number of reports". The data is as follows:

Position	Skill	Number of requests	Number of reports
01	Applics. - Database/OLTP	1250	1110
02	Hardware - Storage Systems	1150	1102
03	Hardware - Workgroup Servers	1080	1150
04	Hardware - Enterprise Servers	998	1212
05	Infrastr. - System and Datacenter Management	885	158
06	Applics. - CPC (Collaborative Product Commerce)	789	459
07	Applics. - CRM (Customer Relationship Mgmt.)	652	487
08	Infrastr. - Storage Management	598	452
09	Infrastr. - Solaris	456	454
10	Applics. - ERP (Enterprise Ressource Planning)	333	65

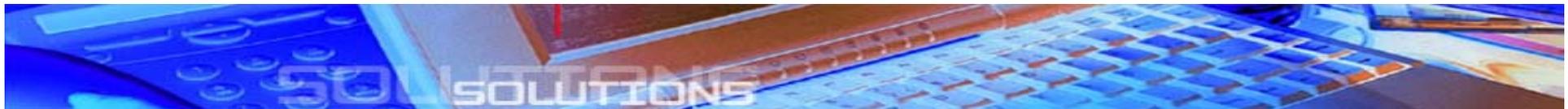
Below the table, there is an "Export" button and a footer containing the text "1994 - 2002 Sun Microsystems GmbH, Sonnenallee 1, D-85551 Kirchheim-Heimstetten." The browser window also shows a status bar at the bottom with "Document: Done" and various system icons.

Welche Skills werden durch die Partner nachgefragt?



Skill Report

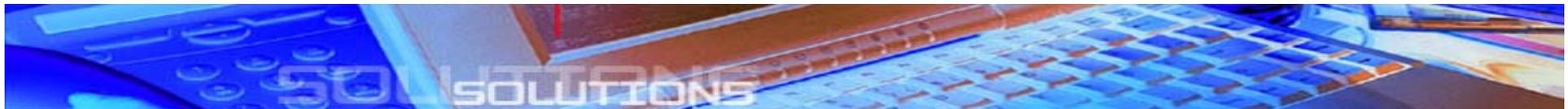
- Überblick über nachgefragten PreSales Support durch die Partner
- Bei Abgleich mit Umsätzen der Projekte, Hinweis auf Umsatzpotentiale durch Know-How-Aufbau bei Partnern
- Aufzeigen von Potentialen zur Reduktion der internen Ressourcen-Belastung



Partner Reports

Auswertung nach den folgenden Fragestellungen

- Skill Report
- Welcher Beratungstyp wird angefragt?
- Welcher Partner macht welchen Umsatz?
- Mit welchen Endkunden macht der indirekte Channel den meisten Umsatz?
- Bei Abgleich mit Umsätzen der Projekte, Hinweis auf Umsatzpotentiale durch Know-How-Aufbau bei Partnern
- Aufzeigen von Potentialen zur Reduktion der internen Ressourcen-Belastung



Lead Generator: Campaign

DNSGmbH - Netscape

File Edit View Go Communicator Help

Back Forward Reload Home Search Netscape Print Security Shop Stop

Bookmarks Location: http://leadmachine.dns-gmbh.de/ What's Related

Channels Sun Microsystems DNS - SolutionC DNS - SolutionC DNSGmbH Sun Microsystems

DNS
THE ARCHITECT FOR YOUR NETWORK

COMPANIES NEWS PORTFOLIO PARTNER CONTACT DNS Group Ok

- New Campaign
- Edit Campaign
- New Lead
- Administration
- Category
- Status
- Company
- Reporting
- Leads Handling
 - All
 - New
 - In Handling
 - Closed
 - Not Assigned
- Logout

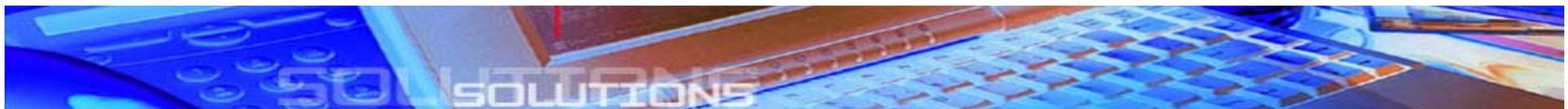
DNS Leadmachine

*Label	<input type="text"/>	*Solution	ComApp - Knowledge Mgmt/Data Warehouse ComApp - Workflow ComApp - CRM Customer Relationship Mgmt.
*Region (e.g. 81000-82000)	<input type="text"/>	*Segment	MFG - andere Fertigung MFG - Electronics/ IT /Software Developer ME - Druck & Verlag/Agenturen
*Categories	A-Hot Lead/Callback B-High Interest/Callback C-Interest/Callback	*Callcenter	Proffcom GmbH DNS Callcenter SELLbyTEL
*Manufacturer	Sun Microsystems Citrix Systems GmbH	*Acc.Mgr.Manufacturer	Please select manufacturer first!
*Country	-Please select country-		

continue

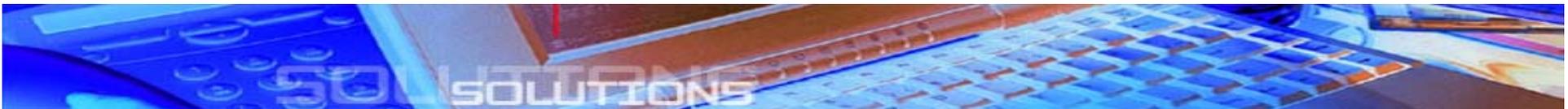
210K read (at 14.0K/sec)

Aufsetzen
einer
Tele-Marketing
Kampagne



Lead Generator

- Aufsetzen von Leadgenerierungs-Kampagnen
- Zuweisung eines externen Call-Centers
- Branchen-Definition
- Lead-Klassifizierung
- Integration in bestehendes Kontakt-Sheet im Unternehmensportal möglich



Lead Generator: Lead

DNSGmbH - Netscape

File Edit View Go Communicator Help

Back Forward Reload Home Search Netscape Print Security Shop Stop

Bookmarks Location: http://leadmachine.dns-gmbh.de/ What's Related

Channels Sun Microsystem DNS - SolutionC DNS - SolutionC DNSGmbH Sun Microsystem

DNS
THE ARCHITECT FOR YOUR NETWORK

COMPANIES NEWS PORTFOLIO PARTNER CONTACT

DNS Group Ok

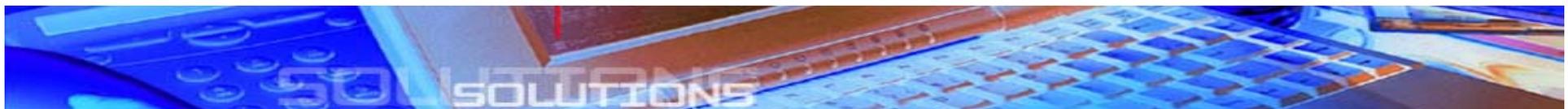
New Campaign
Edit Campaign
New Lead
Administration
Category
Status
Company
Reporting
Leads Handling
All
New
In Handling
Closed
Not Assigned
Logout

Lead ID: 94 *Campaign: Please select
*Category: Please select *Company: Please select
*Name/*Surname: Street: Please select
*Zip code: Please select *City: Please select
*Country: Please select *Phone: Please select
Fax: Please select *E-Mail: Please select
WWW: Please select *Segment: Please select
*Solution: Please select *Sales Partner: Please select
Text: [Text area]
save reset

DNS Leadmachine

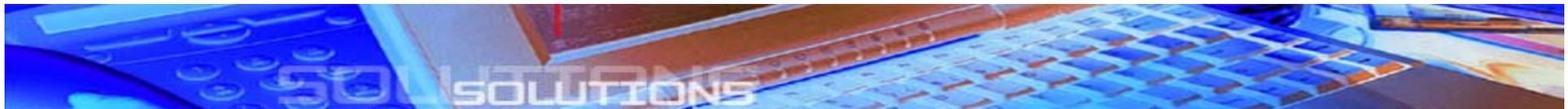
223K read (at 7.2K/sec)

Einzelner Lead als Ergebnis einer Kampagne. Weitere Betreuung durch den Partner wird getrackt. Bei nicht konsequenter Verfolgung wird der Lead an einen zuverlässigeren Partner dispatched



Lead Generator

- Einzelner Lead als Ergebnis einer Kampagne
- Dispatchen des Leads an definierten Partner gemäß Vereinbarung
- Tracking der Aktivitäten des Partners
- Eskalationsverfahren, um Betreuung sicherzustellen



Joint Marketing: Antrag

Antrag stellen

Antragsdaten SunFund

Name des Projekts:

Antragsdatum: 29.04.2002

Datum des Projekts: 1 / 1 / 02

Beschreibung des Projekts:

Art des Projekts (es kann nur eines ausgewählt werden):

Sun Fund	Infrastructure Fund	Sun Fund plus
--- keine Auswahl --- Werbung Telemarketing Success Stories Direct Mailer	--- keine Auswahl --- Demosysteme Training/Zertifizierung Tools Sonstiges	--- keine Auswahl --- Sun initiierte Events Sonstiges

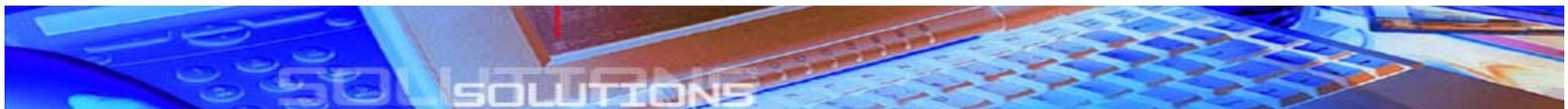
Gesamter Projektbetrag:

Gewünschte Rückzahlungen:

Weitere Projektinfos:

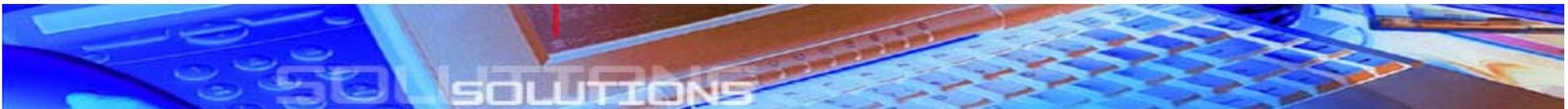
Kommentar:

Marketing-Kampagne eines Partners, für die Support durch Sun beantragt wird.



Joint Marketing

- Anfrage im Bezug auf Unterstützung einer gemeinsamen Marketing-Kampagne
- Beschreibung der Kampagne
- Verweis auf Budget-Typs
- Angabe der vereinbarten Beteiligung
- Zugehörige Dokumente
- Integration in Dokumenten-Management-System realisierbar (z.Z. im Projektpreis nicht beinhaltet)



Joint Marketing: Budget

Sun Microsystems GmbH - Sun Fund - Netscape

File Edit View Go Communicator Help

Back Forward Reload Home Search Netscape Print Security Shop Stop

Bookmarks Location: http://212.125.100.93/sunfund/overview.jsp

Channels Sun Microsystem DNS - SolutionC DNS - SolutionC DNSGmbH Sun Microsystem

Deutschland My Sun | Regional Sites | Site Map | How To Buy

SUN microsystems SCHNELLEINSTIEGE Suche

Budget Übersicht sunpartner!

Übersicht Antrag stellen Feedback Passwort ändern

Vor-Quartal Aktuelles Quartal Nächstes Quartal

Q 2 (Guthaben aus Quartal I)	Beantragt	Vorl. genehm.	Genehmigt	Gutgeschrieben	Gutzuschr.	Verfügbar	Verfügbar bis
Sun Fund: 125.440	0	0	0	0	0	125.440	30.09.2002
Infrastructure Fund: 11.299	0	0	0	0	0	11.299	
Sun Fund+: 11.299	0	0	0	0	0	11.299	

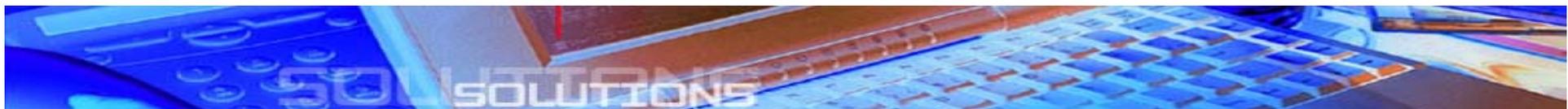
VorQuartal (Guthaben aus Quartal IV)	Beantragt	Vorl. genehm.	Genehmigt	Gutgeschrieben	Gutzuschr.	Verfügbar	Verfügbar bis
Sun Fund: 853.000	6.000	0	700	0	0	846.300	30.06.2002
Infrastructure Fund: 654.000	0	0	0	0	0	654.000	
Sun Fund+: 543.000	0	0	0	0	0	543.000	

Anträge Projektname	Projekt Nr.	Fund Typ	Status	Datum Antr.	Datum genehm.	Betrag beantr.	Betrag genehm.	Betrag gut.	Datum	belastete Quartale
test	SUN020002	Sun Fund	Beantragt	08.04.2002		6.000				1-2002
test 1	SUN020001	Sun Fund	Genehmigt	03.04.2002	03.04.2002	800	700			1-2002

Copyright 1994-2002 Sun Microsystems GmbH, Sonnenallee 1, D-85551 Kirchheim-Heimstetten. Alle Rechte vorbehalten.
Datenschutz Suche Kontakt

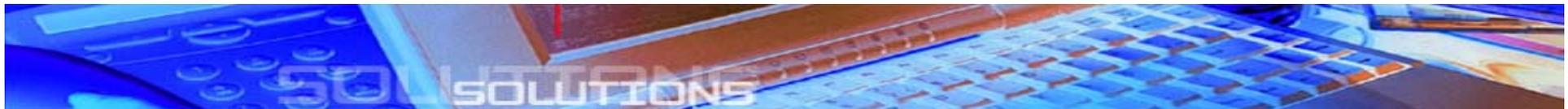
http://212.125.100.93/sunfund/overview.jsp?col_ordered=8&order_type=2

Überblick über das Marketing-Budget eines Partners. Anzeige des Verfall-Datums des Budgets



Joint Marketing

- Übersicht über Marketing-Budget-Situation eines Partner
- Aufschlüsselung des Budgets in einzelne Kategorien
- Visualisierung laufender Kampagnen
- Visualisierung Verfall eines Budgets



Joint Marketing: Reporting

Sun Microsystems GmbH - Sun Fund - Netscape

File Edit View Go Communicator Help

Back Forward Reload Home Search Netscape Print Security Shop Stop

Bookmarks Location: http://212.125.100.93/sunfund/reporting.jsp

Channels Sun Microsystem DNS - SolutionC DNS - SolutionC DNSGmbH Sun Microsystem

Deutschland My Sun | Regional Sites | Site Map | How To Buy

SCHNELLEINSTIEGE Suche

SunFund

Anträge vorl. genehmigen Partnersuche -Anzeige Reporting Anträge genehmigen Rückstellungen Partner eingeben Requests exportieren

SunFund Reporting

SunFund Typ Sun Fund Quartal Aktuelles Quartal

Partner Partner 1 Partner 2 Partner 3 Partner 4 Partner 5

REPORT ERSTELLEN REPORT VERSENDEN

Reporting über Anträge

SunFund Typ Sun Fund

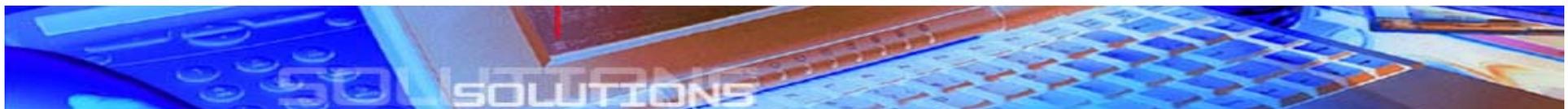
REPORT ERSTELLEN REPORT VERSENDEN

Einzelreport genehmigte Projekte

Partner Partner 1 Partner 2 Partner 3 Partner 4 Partner 5

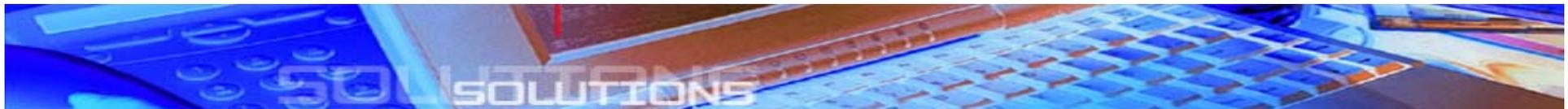
Document: Done

Überblick über alle Marketing Aktivitäten der Partner



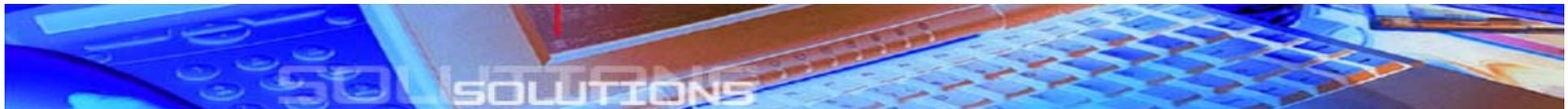
Joint Marketing

- Selektion der Aktivitäten der Partner
- Selektion der abgeschlossenen Aktionen
- Selektion der Anträge
- Aufgeschlüsselt nach einzelnen Kategorien
- Versand des Reports direkt aus der Applikation per Email



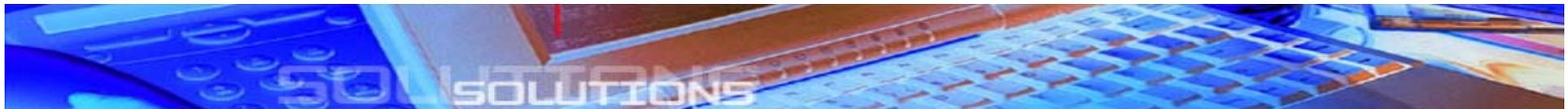
Partner Solution Pool

The screenshot shows a Netscape browser window displaying the Sun Microsystems GmbH Lösungskatalog website. The browser's address bar shows the URL http://solutions.sun.de/solutioncatalogue/solution_search.jsp. The website header includes the Sun Microsystems logo, the text "Deutschland", and navigation links for "My Sun", "Regional Sites", "Site Map", and "How To Buy". A search bar with the text "SCHNELLEINSTIEGE" and a "Go" button is present, along with a "Suche" button. Below the header, there are two tabs: "Lösungssuche" and "Suche nach Anbietern". The main content area is titled "LösungsKatalog" and is divided into two columns. The left column, "Branchenübergreifende Lösungen", lists various services such as Consulting Services, Backup, Storage, SAN, Data Management, Site Management, System- und Netzwerkmanagement, CPC - Collaborative Product Commerce, Enterprise Application Integration, ERP - Electronic Resource Planning, Security, Wireless, and xService Providing. The right column, "Branchenlösungen", is organized into several industry categories: Energie und Versorgung (Energiewirtschaft, Nahrungsmittel, Versorgungsunternehmen), Finanzwirtschaft (Versicherungen), Fertigung (Aerospace, Automotive, Diskrete Fertigung, Elektronik), Medien (Broadcast & Entertainment, Interaktive Medien, Publishing / Verlagswesen), Kommunikation (Carrier, Service Provider, Wireless), Öffentlicher Bereich (Öffentlicher Dienst), and Handel und Transport (Distribution, Logistik). At the bottom of the page, there is a message: "Sie haben auf den ersten Blick nicht das Richtige gefunden? Versuchen Sie es mit unserer [erweiterten Suche](#)". Below this message is a box titled "Der Sun Lösungskatalog" which explains that it helps users find solutions for their IT problems by clicking on a solution category or industry to display all available solutions.



Partner Solution Pool

- Überblick über alle Lösungen der Partner
- Abbildung von Lösungs-Kategorien
- Drill-Down auf die einzelne Lösung
- Drill-Down auf den Partner



Partner Solution Pool

Sun Microsystems GmbH - Lösungskatalog - Netscape

Deutschland My Sun | Regional Sites | Site Map | How To Buy

mySAP.com

Anbieter: [SAP](#)

Kontakt: Hauptsitz in Walldorf
Email: stephanie.iskandar@sap.com
Tel: 06227 7 31585
Fax: 06227 731588

Lösungsschreibung kurz: mySAP.com - Lösungen für die Neue, New Economy
[Ausführliche Beschreibung](#)

Spezielle Eigenschaften: Hochverfügbarkeit, Integration bestehender Systeme, leichte Bedienbarkeit, offene Systemumgebung, Remote Administration, Skalierbarkeit

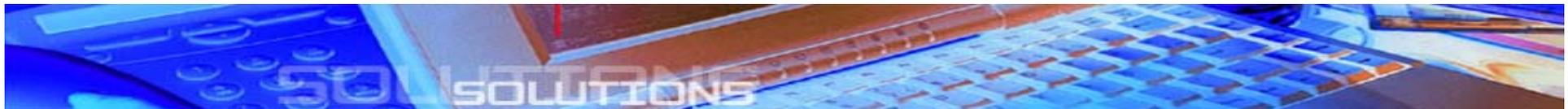
Integrierte Produkte: DataWarehouse-System, Decision Support System, Dokumentmanagement, Finanzmanagement / Planung, /Standardsoftware: Java, Mgmt. Informationssysteme, Oracle Datenbank, SAP R/3 Anwendungen

Kategorien: Handel und Transport, Finanzwirtschaft / Versicherungen, Finanzwirtschaft, Fertigung / Elektronik, Fertigung / Diskrete Fertigung, Fertigung / Automotive, Fertigung / Aerospace, Fertigung, Energie- und Versorgungsunternehmen / Versorgungsunternehmen, Energie- und Versorgungsunternehmen / Nahrungsmittel, Energie- und Versorgungsunternehmen / Energiewirtschaft, Energie- und Versorgungsunternehmen
Branchenübergreifende Lösungen

Ausführliche Lösungsbeschreibung:
mySAP.com versteht sich als Gesamtpaket aus Software und Serviceleistungen, die Kunden, Partnern und Mitarbeitern eine erfolgreiche unternehmensübergreifende Zusammenarbeit ermöglichen - jederzeit und überall. mySAP.com vereint die Vorzüge einer vollständigen E-Business-Plattform mit innovativen Technologien und unserer jahrzehntelangen Erfahrung mit integrierten Geschäftsprozessen. Die für SAP typische Leistungsstärke und Zuverlässigkeit zeigt sich dabei in branchenübergreifenden ebenso wie in mehr als 20 branchenspezifischen Lösungen. mySAP.com basiert auf einer offenen, flexiblen und unternehmensübergreifenden Servicearchitektur, die sowohl Systeme von SAP als auch von anderen Anbietern unterstützt. Unternehmen jeder Größenordnung können so mit mySAP.com ihre individuellen Anforderungen an das E-Business erfüllen. Sie können darüber insbesondere neue Marktpotenziale erschließen, ihre Geschäfte effizienter abwickeln und somit einen entscheidenden Zuwachs an Wertschöpfung erzielen. Im Rahmen von mySAP.com bieten wir ein vollständiges Spektrum an E-Business-Lösungen an: mySAP.com Lösungen Branchenlösungen Mittelstandslösungen mySAP Enterprise Portals mySAP Supply Chain Mgmt. mySAP Customer Relationship Mgmt. mySAP Supplier Relationship Mgmt. mySAP Product Lifecycle Mgmt. mySAP Business Intelligence mySAP Financials mySAP Human Resources mySAP Mobile Business mySAP Exchanges mySAP Hosted Solutions mySAP Technology mySAP Services

FENSTER SCHLIESSEN

Document: Done



Certification Manager

Suche | * Zertifizierungen | Reporting | Tracking | Eingabe

* Regeln | Kriterien | Scheduling | Eingabe

Partnertyp: Reseller | Level: DataCenter | Rolle:

Anzahl MA: 1 | Gültig ab (t.mm.jjjj): | Vorgabe: | Vorl. Sichern

Und

springe zu: | Volltext

- Kurs ID: DE-SCY-PSE, Partner Sales Expertise
- Kurs ID: DE-SCY-PSEEX, Partner SE Expertise
- Kurs ID: DE-SCY-PSEEX-ES, Partner SE Expertise: Neue Enterprise Server Generation
- Kurs ID: DE-SCY-TW-AD, Technischer Workshop: Admin-Day
- Kurs ID: DE-SCY-TW-DS, Technischer Workshop: Datacenter Solution Day
- Kurs ID: DE-SCY-TW-HA, Technischer Workshop: High-Availability, Performance & T
- Kurs ID: DE-SCY-TW-ND, Technischer Workshop: Neue Desktops
- Kurs ID: DE-SCY-TW-SG, Technischer Workshop: Sizing Grundlagen und Webinfr
- Kurs ID: DE-SCY-TW-SJO, Technischer Workshop: Tuning Solaris, Java, Oracle
- Kurs ID: DE-SCY-TW-WI, Technischer Workshop: Webtechnologie und Infrastrukt
- Kurs ID: ES-220, Volume Manager with Disk Suite
- Kurs ID: ES-310, Volume Manager
- Kurs ID: ES-400, E10K Admin
- Kurs ID: IN-310, Solaris- and Windows NT- Networkintegration
- Kurs ID: SA-238, Externe ID: 310-011, Solaris System Admin I
- Kurs ID: SA-288, Externe ID: 310-012, Solaris System Admin II
- Kurs ID: SA-389, Externe ID: 310-043, Solaris Network Admin
- Kurs ID: SCY-DCC-001, E10K Sales Seminar
- Kurs ID: SCY-ENT-001, Externe ID: 310-802, Enterprise Product Training
- Kurs ID: SCY-WRK-001, Externe ID: 310-801, Workgroup Product Training
- Kurs ID: SC-300, Securing Network Environment
- Kurs ID: SM-240, Solaris Ultra Enterprise System Maintance
- Architecture & Design
- Externe ID: 310-80x, Datacenter Exam
- Datacenter Sizing & Configuration

Oder

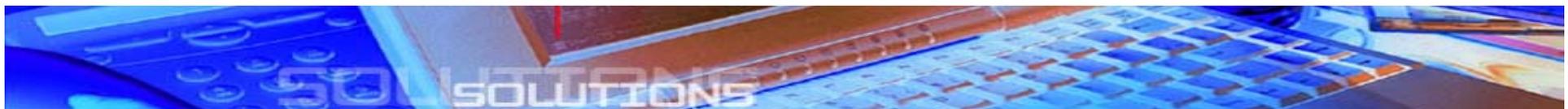
springe zu: | Volltext

- Kurs ID: DE-SCY-PSE, Partner Sales Expertise
- Kurs ID: DE-SCY-PSEEX, Partner SE Expertise
- Kurs ID: DE-SCY-PSEEX-ES, Partner SE Expertise: Neue Enterprise Server Generation
- Kurs ID: DE-SCY-TW-AD, Technischer Workshop: Admin-Day
- Kurs ID: DE-SCY-TW-DS, Technischer Workshop: Datacenter Solution Day
- Kurs ID: DE-SCY-TW-HA, Technischer Workshop: High-Availability, Performance & T
- Kurs ID: DE-SCY-TW-ND, Technischer Workshop: Neue Desktops
- Kurs ID: DE-SCY-TW-SG, Technischer Workshop: Sizing Grundlagen und Webinfr
- Kurs ID: DE-SCY-TW-SJO, Technischer Workshop: Tuning Solaris, Java, Oracle
- Kurs ID: DE-SCY-TW-WI, Technischer Workshop: Webtechnologie und Infrastrukt
- Kurs ID: ES-220, Volume Manager with Disk Suite
- Kurs ID: ES-310, Volume Manager
- Kurs ID: ES-400, E10K Admin
- Kurs ID: IN-310, Solaris- and Windows NT- Networkintegration
- Kurs ID: SA-238, Externe ID: 310-011, Solaris System Admin I
- Kurs ID: SA-288, Externe ID: 310-012, Solaris System Admin II
- Kurs ID: SA-389, Externe ID: 310-043, Solaris Network Admin
- Kurs ID: SCY-DCC-001, E10K Sales Seminar
- Kurs ID: SCY-ENT-001, Externe ID: 310-802, Enterprise Product Training
- Kurs ID: SCY-WRK-001, Externe ID: 310-801, Workgroup Product Training
- Kurs ID: SC-300, Securing Network Environment
- Kurs ID: SM-240, Solaris Ultra Enterprise System Maintance
- Architecture & Design
- Externe ID: 310-80x, Datacenter Exam

Kriterien müssen erfüllt sein

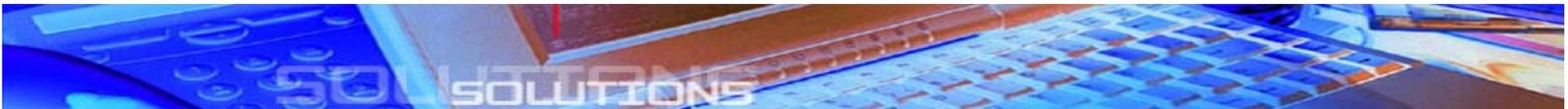
OK | Schließen

Automatisierte Überführung des Qualifizierungs-Levels eines Partners bei Änderung des Zertifizierungs-Verfahrens



Partner Certification

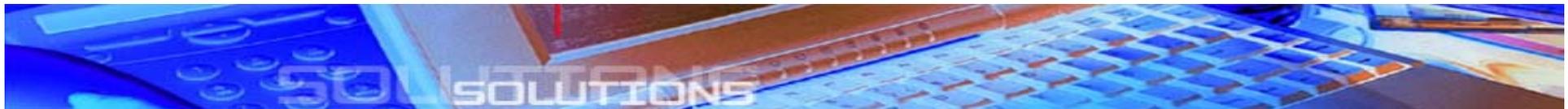
- Aufsetzen neuer Zertifizierungs-Programme
- Überführung zertifizierter Partner in einen neuen Zertifizierungs-Status
- Selektion unzureichend zertifizierter Partner
- Eskalationsverfahren, um Zertifizierung sicherzustellen



Ihr Vorteil

Erfolge der Lösung in der Praxis

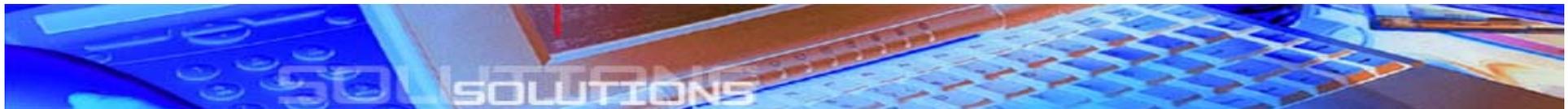
- mehr Umsatz
- höherer Profit
- zufriedenerere Mitarbeiter
- zufriedenerere Partner



Referenz

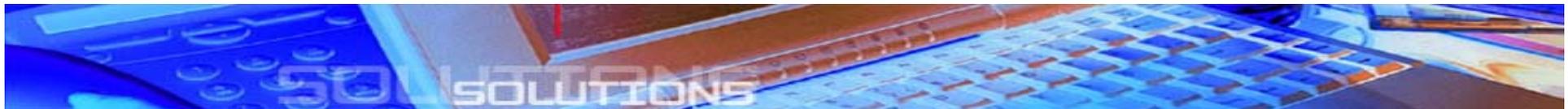
Sun Microsystems

- 1 Jahr produktiver Einsatz
- Transparenz für das Management, den Sales/PreSales und den Partner
- Management anspruchsvoller Zertifizierungs-Programme
- unternehmensübergreifendes Teaming zur Optimierung des gemeinsamen Erfolgs
- ROI innerhalb weniger Monate



Technik

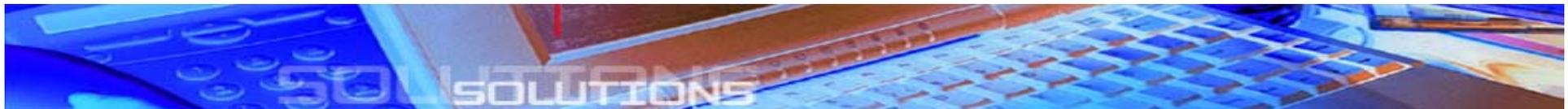
- J2EE, Sun ONE Technologie
- Datenbanken: ORACLE, MySQL, MS SQL Server, DB/2, SAP DB
- Betriebssysteme: Linux, Solaris, AIX, Windows NT/2000/XP
- Clientzugriff über Browser oder Webstart-Technologie
- Authentisierung über LDAP, Portalserver



Lassen Sie sich nicht auf dem Partner-Spielfeld vorführen...



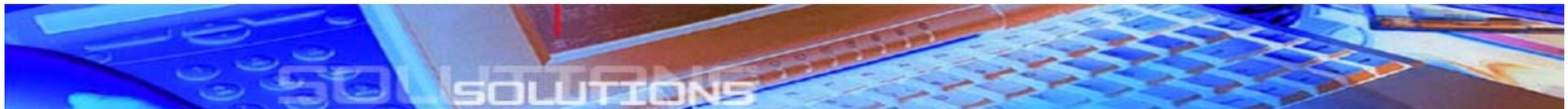
... sondern
managen Sie das
Spiel!



Ab wann organisieren Sie Ihr Partner Management mit uns transparent?



... und machen mehr Partnerumsatz!



Kontakt

Sales & Marketing:

Jürgen Aldinger
Geschäftsführer



Segler GmbH
Neckarstrasse 9
D-81677 München

fon +49.89.999.299.34
fax +49.89.910.758.77
mobile +49.175.435.96.10
email j.aldinger@segler-it.de

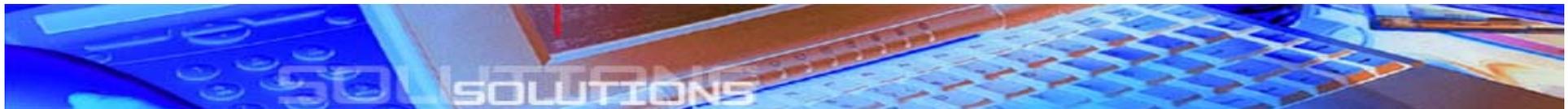
PSO & Development:

Florian Höfter
Geschäftsführer

The Virtual Solution Software GmbH

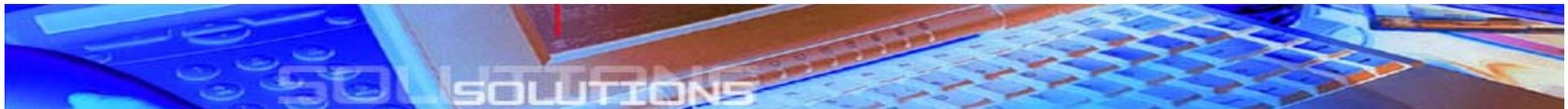
The Virtual Solution Software GmbH
Reitmorstraße 9
D-80538 München

fon +49.89.291.651.26
fax +49.89.291.651.27
mobile +49.172.840 34 73
email f.hoefter@virtual-solution.de



Copyright

- © die am Inhalt dieser Präsentation bestehenden Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben auch bei Beauftragung bei der Segler internet technology GmbH
- © eine Weitergabe der Unterlagen an Dritte oder eine Veröffentlichung, Vervielfältigung zur Verbreitung, Nachbildung oder anderweitige Verwertung der Ideen und Lösungen ist ohne vorherige Zustimmung der Segler internet technology GmbH nicht zulässig
- © es steht der Segler internet technology GmbH frei, die präsentierten Ideen und Lösungen anderweitig zu verwerten.



Vielen Dank!

Vielen Dank für das uns entgegengebrachte Vertrauen.

Wir würden uns sehr freuen, mit unserem Know-How und mit viel persönlichem Engagement für Sie zu arbeiten.

Sichern Sie sich mit uns Ihren Vorsprung und Ihren Erfolg im Partner Management im indirekten Channel.

<http://www.segler-it.de>

j.aldinger@segler-it.de

phone +49 (089) – 999 299 34

